



～補助金の活用方法も伝授～

越境EC(海外販売)の 基礎知識と始め方セミナー

海外に商品を販売したいけど何からはじめたら良いのかわからない、国内事業が多忙で予算やスタッフが十分でない、戦略の立て方がわからない、テストマーケティングで小さく始めたい、越境ECを実践しているが売上が上がらない方などに最適な内容です。国内外とも人流が急速に回復、インバウンドの高まりと極度な円安で越境EC(海外販売)は追い風です。どうしたら外国の方に商品を購入していただけるのでしょうか。越境EC歴25年2,000社以上の支援を蓄積してきた越境EC専門家が、他では聞けない越境ECの基礎と始め方を伝授するセミナーです。奮ってお申し込みください。



令和6年 **8月19日(月)**
14:00~16:00

- 講義内容**
1. 越境ECとは(概況、展開の種類、国内ECとの違い)
 2. 多くの人が考える不安点(物流、認証、税制、法制など)
 3. 日本から始めやすい構築ツール、ECモール(※予算感も話します)
 4. プロモーションについて(SNS)
 5. 売るためのコツ(表現力、写真、送料など)
 6. 出品代行型越境ECの事例
 7. 各種支援の利用について
 8. 海外展開で成功するためのマインドセット
- ※プログラムを変更する場合も御座います

会場：町田商工会議所会館 2階 会議室
(東京都町田市原町田3-3-22)

最寄駅：JR横浜線 町田駅、小田急線 町田駅

定員：リアル30名(先着順)

申込方法：下欄の申込書に必要事項を記入の上、**FAX・TELにてお申込下さい。**

※受講券等は発行いたしません。定員超過の場合のみご連絡いたします。



講師
ジェイクラブ株式会社 取締役
横川 広幸氏

音楽評論家アシスタント、音楽総合開発関係会社に就職、Elvis PresleyやThe Rolling Stonesを担当。その後eBayで法人営業、カテゴリーマネージャーを経て、最後はシステム開発のディレクターを務める。eBay後は中小企業のEC立ち上げに従事し、2009年に世界86カ国に仏具を売るtokyotradを立ち上げ独立。同時に日本のものづくりを支えるNPOの理事や寺社イベント事務局局長も勤め、現在は仏具のtokyotradを継続運営、浅草神社社子屋事務局、株式会社なか道共同創業者、お寺の窓口ITコンサルタント等と並行してジェイクラブ株式会社で越境EC20年以上の経験と知見を交えながら越境EC専門家として活動中。

WEB申込フォームはこちら →

QRコード読み取りから申込フォーム内のNo.6「越境EC(海外販売)の基礎知識と始め方セミナー」講座を選択してください。



越境EC(海外販売)の基礎知識と始め方セミナー 参加申込書

町田商工会議所 企業支援部宛

FAX 042-729-2747

令和6年 月 日

事業所名	〒	TEL	()	-
		FAX	()	-
所在地	〒 -			
受講者名	①	②		

※ご記入いただいた情報は、本セミナーに関する連絡・記録のために使用いたします。また、当所からの各種情報提供に使用することがあります。

問合せ・申込先

町田商工会議所 企業支援部 TEL 042-724-6614 / FAX 042-729-2747