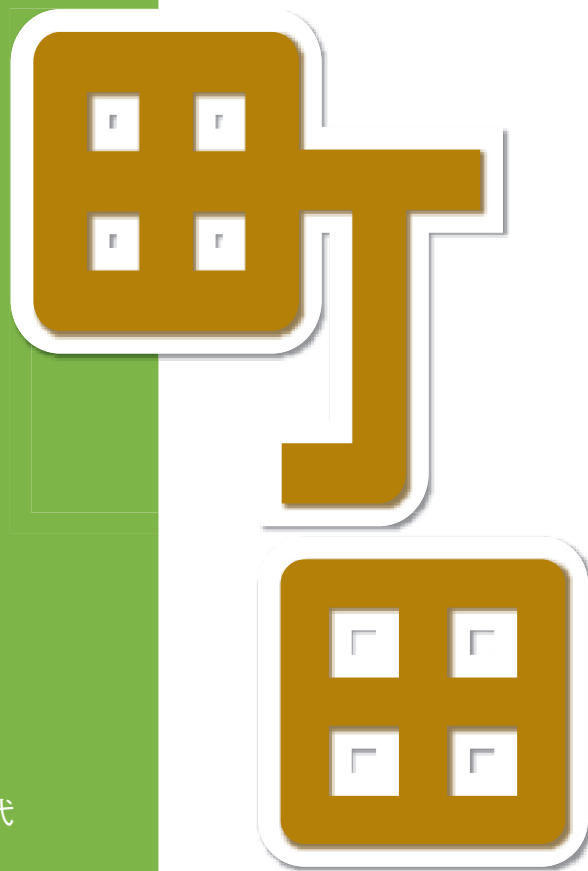


## CONTENTS

- P2 町田市物価高騰対策事業者給付金
- P3 町田商工会議所×FC町田ゼルビア  
経済波及効果プロジェクト
- P4 永年勤続表彰報告 ～66名を表彰～
- P5 女性会・青年部 活動報告

### 各種情報

- 町田市からのお知らせ
- 町田市コンベンション協会だより
- メンバーズVoice
- 町想人(まちそうびと) …▶(株)セン・カネコ 代表取締役 金子昌代
- 経営トピックス…営業アクションプランを作しましょう



Vol.360

**町田さくらまつり 3月28・29日で開催**



尾根緑道、桜舞う景色

2026 **4**

町田商工会議所  
公式LINEアカウント

登録はコチラから!



# ¥↑ 町田市物価高騰対策事業者給付金

## 1. 事業の背景と目的

高止まりを続ける物価高騰や労務費の増加の影響により、事業者を取り巻く環境は厳しさを増しており、今後もコスト増加が想定されるなかで多くの事業者が不安を抱えながら事業活動を継続している。

そこで町田市では物価の更なる高騰の可能性など予断を許さない状況が続くと見込まれることから、物価高騰による影響を受ける市内中小企業者の負担を軽減し、事業継続や経営の安定化を図ることを目的に、給付金を交付する。

## 2. 事業内容

物価高騰の影響を受ける市内中小企業者に対し、事業継続支援及び経営安定のために、直近1年間に事業用で支払った水道光熱費（電気料金、ガス料金、水道料金）及び燃料費（ガソリン、軽油、灯油、重油等）に要した経費に応じて給付金を支給する。

## 3. 給付金について

- 給付対象者 ①町田市内に本店、支店等を置く中小企業者（中小企業基本法第2条第1項に規定）  
②事業を継続する意思を有する事業者  
③町田市等が同じ目的で実施する、物価高騰に関する給付金を重複して受給していない事業者
- 給付対象費 直近1年間に事業用で支払った水道光熱費（電気料金、ガス料金、水道料金）及び燃料費（ガソリン・灯油・軽油・重油等）の合計額
- 給付金額 給付対象費の合計額に応じた給付額を給付  
（以下の区分に応じた金額。1事業所あたりの上限額は20万円）

水道光熱費等の合計額	給付金額	水道光熱費等の合計額	給付金額
5万円以上10万円未満	1万円	60万円以上70万円未満	12万円
10万円以上20万円未満	2万円	70万円以上80万円未満	14万円
20万円以上30万円未満	4万円	80万円以上90万円未満	16万円
30万円以上40万円未満	6万円	90万円以上100万円未満	18万円
40万円以上50万円未満	8万円	100万円以上	20万円
50万円以上60万円未満	10万円		

- 申請期間 令和8年4月1日(水)～令和8年6月30日(火)
- 申請方法 オンライン申請または給付金事務局へ郵送。※オンライン申請は以下の二次元コードより。

詳細は、町田市物価高騰対策事業者給付金事務局、町田商工会議所、町田市の各ホームページや、SNS等でもご案内いたします。

問合せ先：町田市物価高騰対策事業者給付金事務局

東京都町田市原町田6-4-1 町田東急ツインズウエスト7階JTB内

電話：042-728-8715

当所会員事業所につきましては、給付金の申請をサポートいたします。（事前予約制）

申込先：当所企業支援部 TEL 724・6614

町田市物価高騰  
対策事業者給付  
金ホームページ



## 町田商工会議所×FC町田ゼルビア×EYSSC

# 「FC町田ゼルビアが地域に与えるインパクト」に関する共同調査研究プロジェクト立ち上げのお知らせ

当所とFC町田ゼルビア（代表取締役社長兼CEO・藤田晋）およびEYSSC（代表取締役社長・近藤聡、以下EYSSC）が連携し、地域経済の活性化と持続的発展に向けた新たな取り組みとして、「FC町田ゼルビアが地域にもたらすインパクト」に関する共同調査研究プロジェクトを立ち上げた。

本調査では、試合開催に伴う来訪者消費や関連事業者への取引拡大、地域内で創出される付加価値など、クラブの存在がもたらす直接的・間接的な経済効果を多角的に算出している。

経済的価値の分析では、FC町田ゼルビアの存在による経済波及効果は約191・7億円と算出された。内訳は、直接効果104・1億円、第1次波及効果57・4億円、第2次波及効果30・2億円となっている。

社会的価値の調査では、クラブを応援する町田市民は、町田市への愛着や居住継続意欲が高く、生活全般に対する満足度も高い傾向が確認された。クラブの存在は、市民の生きがいや充足感、コミュニティのつながりにも寄与しており、行政や地域への信頼、地域課題解決への期待も高めている。また、市外在住者においても、ゼルビアをきっかけに町田市に対する好意的なイメージが形成され、訪問意欲や居住意欲の向上が見られた。

その取り組みの第1弾として、2025シーズン（2025年2月1日〜2026年1月31日）におけるFC町田ゼルビアの活動が地域経済へもたら



プロジェクトの立ち上げを発表

本プロジェクトの詳細については、FC町田ゼルビア公式ホームページ（下記）の二次元コードをご覧ください。



## 東商連と都議会自民

# 党との「政策懇談会」を開催



2月26日、東京都商工会議所連合会を立川商工会議所会議室にて開催した。当日は、多摩地区6商工会議所の会頭または副会頭、東京都議会自由民主党の議員7名が出席した。

澤井会頭は、厳しい経営環境が続く中、小規模事業者の「稼ぐ力」を強化するために、商工会議所の経営指導員によるプッシュ型伴走支援が大きな役割を果たしていると述べ、理解を求めた。また、公共工事における不調発生率の改善を要望した。

各商工会議所の会頭・副会頭から、観光、まちづくり、住宅・道路問題など各地域が抱えている課題や要望事項について順番に発言があり、それぞれの地元選出議員を中心に意見交換が行われた。

## 工業部会

# 交流展に出展



工業部会は2月19〜20日に東京たま未来メッセで開催された「第22回たま工業交流展」に出展した。

町田市から8社・2団体を含む17社（団体）が出展し、各ブースは多種多様の装いで来場者を迎えていた。工業部会では子供たちにモノづくりの楽しさを伝えたいという思いから製作した「ネジ締め外しキット」を展示したところ、物珍しさもあり、来場者は興味深くキットに触れていた。



当日のブースの様子

# 町田市技能功労者・永年勤続従業員表彰式

## 66名を表彰

1月30日、町田市文化交流センターにて、町田市技能功労者・永年勤続従業員表彰の表彰式典を開催した。

本事業は、当所と町田市の主催で、市内中小企業への従業員の定着を図ることを目的として、永く同一の職業に従事し、技能及び技術の鍛錬、後進の指導育成に努めた技能功労者ならびに、同一事業所に永年にわたり勤続している従業員の功績を讃え、市民生活の向上、地域経済の発展を支援してこられたとして表彰している。

本年度の表彰対象者は、技能功労者が17名、永年勤続30年が7名、20年以上が14名、10年以上が28名の合計66名が、町田市内の企業や業種団体の推薦を受けて表彰された。

式典では、石阪市長より技能功労者へ表彰状が、澤井会頭より永年勤続従業員へ感謝状が授与された。



永年勤続従業員表彰者（10年以上）と石阪市長、澤井会頭、木目田市議会議長

# 第2回金融・士業懇談会を開催

2月18日、金融・士業部会主催の第2回金融・士業懇談会を開催した。

第一部では、税理士法人柴原事務所の柴原一氏を講師に迎え、「令和8年度税制改正と近年の留意点」をテーマにした講演会を開催した。

昨今話題となっている「103万円の壁」の動向をはじめ、住宅ローン控除、青色申告特別控除の見直し、こどもNISAと贈与税、さらには5年以内取得した貸付不動産の相続税評価など、多岐にわたるトピックが取り上げられた。

いずれも最新の法改正を網羅した極めて専門性の高い内容であり、参加者にとつて、即座に実務に活用できる有意義な学びの場となった。

続く第二部の懇談会では、会場を移し、業種の垣根を越えた活発な情報交換が行われた。



第2部懇談会の様子

# 新任常議員のご紹介

人事異動により議員の職務執行者の変更があり、第74回通常議員総会において常議員が新たに選任されました。任期は令和10年10月31日まで。

●アクサ生命保険(株)

東京支社 町田営業所（1号議員）



支社長

森山 翔 氏

# 議員の職務執行者変更について

議員の職務執行者について変更がありました。

1号議員

●万葉倶楽部(株)

(新) 支配人 佐々木 啓之 氏

# 2号議員

●医療法人社団 稲垣耳鼻咽喉科医院  
(新) 理事長 稲垣 洋 三 氏

# 今月号の表紙

3月14日(土)から3月29日(日)までの期間、「2026町田さくらまつりウィーク」を開催いたします。

期間中は市内各所で、町田の春を存分に楽しむことができます。

尾根緑道では多種多様な品種の桜が咲き誇り、時期によって異なる表情の桜を長く楽しめるのが魅力です。期間中は恩田川や芹ヶ谷公園でもさまざまなイベントが実施されます。ぜひ、この機会に町田の桜巡りを楽しんでみてはいかがでしょうか。

# 健康経営

## 健康経営優良法人 2026に継続認定

町田商工会議所では、昨年に引き続き「健康経営優良法人(中小規模法人部門)2026」に認定されました。

### ●「健康経営」とは

企業が従業員の健康に配慮することによって、経営面においても大きな成果が期待できる。という基盤に立って、健康管理を経営的視点から考え、戦略的に実践することです。

従業員が健康であることは、生産性の向上や社内の活力アップに繋がります。また、医療費の削減や病気リスクの軽減につながり、企業の負担が減ります。

そして、「銀の認定」と「健康経営優良法人認定」を取得し、社外に発信することで、社会的評価が高まります。企業イメージの向上、優秀な人材の確保、離職の減少などの効果も期待されます。

### ●認定を取得するには

東京都下の企業は、まずは「銀の認定」を取得しなければなりません。その後「健康経営優良法人認定」の取得を目指します。(下記に取組抜粋①～⑥)

①社内外への健康宣言 ②推進チームの設置 ③健康課題の把握④課題解決の計画策定 ⑤計画の実践 ⑥実践した内容の評価

町田商工会議所では、今後も職場内の健康増進に積極的に取り組むとともに、市内事業所への健康経営の推進及び銀の認定・健康経営優良法人認定の取得に向けた支援を行ってまいります。

▶問合せ先：会員サービス課 TEL 722・3594

# 新年会員交流会&経営視察研修事業報告

2月7日、レレンブランドホテル東京町田にて「新年会員交流会」が開催された。当日は35名の会員が出席。第14期女性会・金子昌代会長の挨拶に始まり、来賓の澤井宏行会頭より祝辞を、また前会長である現・森谷絵美顧問より挨拶を頂いた。

今回の交流会は、会員交流委員会を中心に企画された。全会員が親睦を深められるよう、「格付けゲーム」を実施。「見る・聞く・食べる・触る」といった五感を活用したクイズが用意され、チームごとにランクを競い合った。会場では「上流会員」から「そっくりさん」までのランク分けが設定され、各チームともランクを落とさないよう、真剣に、かつ和気あいあいと回答を相談する姿が見られた。



チョコの味比べに正解し盛り上がっている様子

2月17日、「経営視察研修」が開催され、20名が参加した。最新の訓練施設と異文化理解を軸とした、充実した研修プログラムに臨んだ。

午前中は、ANAグループの総合トレーニングセンター「ANA Blue Base」を訪問した。実際に空港で働く職員の内情のもと、客室乗務員の制服デザインに隠された秘密や、乱気流発生時のシミュレーション訓練、機体整備の現場などを見学。空の安全を守るための徹底した訓練体制を肌で感じる貴重な機会となった。

昼食は「ヴィラフォンテーヌグランド 羽田空港」にてブッフェを楽しみ、会員同士の親睦を深めた。

午後は、「東京ジャーミイ・トルコ文化センター」を訪れた。ガイドによる1時間半のツアーでは、トルコと日本の深い歴史的關係から、礼拝堂の建築様式、ラマダンの意義に至るまで幅広く学習。ツアーの締めくくりには、実際の礼拝の様子を静かに見学した。参加者はハラール食品の買い物を楽しむなど、異国の文化を身近に感じるひとときを過ごした。

バス内でも交流を深めつつ、実り多き視察研修事業となった。



トルコ文化センター礼拝堂にて

## 1月例会「新春の集い」一流青年経済人格付けチェック」を開催

1月26日、レレンブランドホテル東京町田にて「1月例会」を開催、73名が参加した。新年を祝う「新春の集い」として、鏡開きやマグロの入刀式が華やかに行われ、毛利体制の終盤を飾る活動に弾みをつける場となった。

メイン企画の「一流青年経済人格付けチェック」では、会員たちが五感を研ぎ澄ませて真贋を見極めるクイズに挑戦。会場は大きな笑い声と驚きに包まれ、毛利会長が掲げる「ロマン」を共有しながら、経済人としての資質を築き上げ、再確認する貴重な機会となった。

委員会の垣根を越えた活発な交流が図られ、地域経済の担い手として一致団結して邁進する決意を新たにす、実り多き新年のスタートとなった。



左から渥美委員長、毛利会長、三井顧問による鏡開き



## 2月例会「町田に本当に必要なのかまちなかスタジアム・アリーナをDigろう!」を開催

2月24日、レレンブランドホテル東京町田にて地域経営委員会による2月例会を開催、50名が参加した。本例会では、各地で建設が進む「まちなかスタジアム・アリーナ」が町田に本当に必要なのかを多角的に検証した。

第一部では「FC町田ゼルビア」と「ASVペスカドーラ町田」が、現拠点のアクセシビリティや興行面での課題を報告。続く第二部では専門家の上林功氏が登壇し、施設が周辺エリアと相互補完し合う「スポーツ・コンプレックス」という概念を提唱した。スタジアムを拠点に社会価値やシビックプライドを向上させる、新たなまちづくりのあり方が提示され、参加メンバーは熱心に耳を傾けた。



近藤委員長（FC町田ゼルビア渉外部長として）による説明

事後アンケートでも建設の是非や活用法について活発な意見が寄せられ、町田の未来を担う経済人として、都市機能と地域経済活性化を議論するため重要な一歩となった。

▼問合せ先・青年部事務局  
TEL 724・6614

# 町田市からの

# お知らせ

## 町田市内中小企業者向け支援制度のご案内

（4月1日から申請受付開始）

市では、市内事業者の皆さんにご活用いただける各種支援制度を用意しています。

※議会審議前の内容のため、内容が変更となる場合があります。



▼各制度に関する問合せ…経済観光部 産業政策課（TEL724・3296）

### 《補助金》

○新商品・新サービス開発事業補助金  
補助対象事業 事業者が単独又は他企業等と連携して行う新たな商品・サービスの開発及び実証実験

○産業見本市出展事業補助金

補助対象事業 国内・国外、オンラインで開催される産業見本市や展示会に出展する事業

○特許権等取得事業補助金

補助対象事業 特許権・実用新案権・意匠権・商標権の出願、特許出願に係る出願審査請求

○公設試験研究機関利用事業補助金

補助対象事業 商品の開発・改良を目的に行う公設試験研究機関（東京都立産業技術研究センターや神奈川県立産業技術総合研究所等）での依頼実験、機器利用

○事業承継事業補助金

補助対象事業 専門事業者によるコンサルティング等を受ける事業、専門業者にM&Aの仲介を委託する事業

### 《認証制度》

町田市トリアル発注認定制度

市内事業者が発注する新規性の高い優れた商品・サービスの信用力向上や販路拡大を支援するため、同制度により、一定の基準を満たした商品及び開発した事業者を認定しています。認定された商品は、市ホームページ等に掲載されます。また、認定期間中は市の中小企業融資制度や産業見本市出展事業においても優遇を受けることが出来ます。

■町田市トリアル発注認定制度及び新商品・新サービス開発事業補助金の申請に関し、申請書の記入方法について相談を承っています。ご希望の方は産業政策課（TEL724・3296）へお問合せください。

### 無料相談会のご案内

市では、専門家による無料相談会を定期的に実施しています。

各相談会に関する問合せ先…経済観光部 産業政策課（TEL724・3296）

#### ●知的財産に関する相談

日本弁理士会関東会とともに、市内事業者の権利取得を後押しする支援の1つとして「知財無料相談会」を実施しています。「新技術の特許を取りたい!」「商標登録で自社商品名や店舗名をマネされないようにしたい!」等のお悩みがある方は、ご活用ください。

◆相談方法…①対面相談（会場：町田新産業創造センター）

②オンライン相談（Teams）

◆開催日…原則毎月第2木曜日 午後

◆時間…1枠50分

◆申込方法…町田新産業創造センターWEBページから

#### ●事業承継に関する相談

国が運営している「東京都多摩地域事業承継・引継ぎ支援センター」の専門相談員が、秘密厳守で事業承継に関する相談を無料で行います。

・後継者がいない

・事業の引継ぎに不安がある

・他社の譲受を検討したい

など、承継に関する悩みや疑問がある方は、お気軽にご相談ください。

◆相談方法…対面相談（会場：市庁舎）

◆開催日…原則毎月第2水曜日 午後

◆申込方法…開催日の一週間前までに産業政策課へ電話申込



### 障がい福祉施設の製品やサービスを活用してみませんか

障がい福祉施設では、一般の企業で働くことが難しい方が、社会参加を通じて自立した生活を送るために日々働いています。各施設では、生産活動として、食品・日用品などの製造や清掃・封入作業などを日々行っています。

各施設で作られた製品を購入すること、請負などの仕事を発注すること、障がいのある人の仕事が確保されるとともに、賃金向上や自立した生活に繋がります。

発注できる製品やサービスは、施設ごとに様々です。町田市ホームページでも、製品やサービスの内容、施設情報などを紹介しています。

◆「まちだ福祉○（まる）ごとサポートセンター」で福祉の困りごとに関する相談を受け付けています

「まちだ福祉○（まる）ごとサポートセンター」では、8050問題（※1）やダブルケア（※2）など、福祉の困りごとに関する様々な相談を受け止め、関係機関や支援団体等と連携しながら解決に向けたサポートを行っています。

市内5ヶ所（堺、鶴川、忠生、南、町田）に設置するセンターでは、地域福祉の専門職である地域福祉コーディネーターが常駐しています。「家族や身近に心配な人がいる」「社会参加のため、地域で活動したい」など、福祉に関する相談をお寄せください。

（※1）高齢の親と同居する主によりこもりの50歳以上の子どもによる生活問題

（※2）子育てと親の介護を同時に抱えている状態

◆この事業は、市が町田市社会福祉協議会に委託して実施しています。

▼問合せ先…地域福祉部福祉総務課 TEL724・2133



すので、ぜひご活用ください。

#### ＜主な内容＞

・企業の書類の封入・発送、チラシなどのポスティング等の軽作業/名刺やチラシの印刷、データ化等の情報処理/敷地内の清掃、除草作業/日用品や雑貨の販売/パン、弁当等の食品販売等

▼問合せ先…障がい福祉課 TEL724・2147

「まちだ福祉○（まる）ごとサポートセンター」で福祉の困りごとに関する相談を受け付けています

「まちだ福祉○（まる）ごとサポートセンター」では、8050問題（※1）やダブルケア（※2）など、福祉の困りごとに関する様々な相談を受け止め、関係機関や支援団体等と連携しながら解決に向けたサポートを行っています。

市内5ヶ所（堺、鶴川、忠生、南、町田）に設置するセンターでは、地域福祉の専門職である地域福祉コーディネーターが常駐しています。「家族や身近に心配な人がいる」「社会参加のため、地域で活動したい」など、福祉に関する相談をお寄せください。

（※1）高齢の親と同居する主によりこもりの50歳以上の子どもによる生活問題

（※2）子育てと親の介護を同時に抱えている状態

◆この事業は、市が町田市社会福祉協議会に委託して実施しています。

▼問合せ先…地域福祉部福祉総務課 TEL724・2133

◆この事業は、市が町田市社会福祉協議会に委託して実施しています。

▼問合せ先…地域福祉部福祉総務課 TEL724・2133

◆この事業は、市が町田市社会福祉協議会に委託して実施しています。

▼問合せ先…地域福祉部福祉総務課 TEL724・2133

◆この事業は、市が町田市社会福祉協議会に委託して実施しています。

▼問合せ先…地域福祉部福祉総務課 TEL724・2133

◆この事業は、市が町田市社会福祉協議会に委託して実施しています。



# 町田市観光コンベンション協会だより

ホームページ <https://machida-guide.or.jp>

所在地 町田市原町田4-10-20

問合せ 事務局 TEL724・1951

まちの案内所 町田ツーリストギャラリー

TEL850・9311



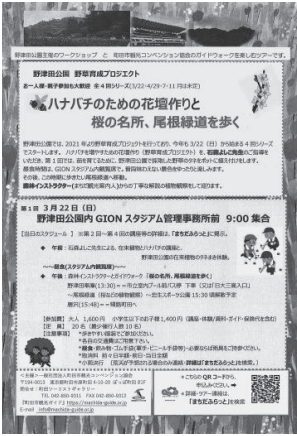
## お知らせ

### 合同企画「ハナバチのため の花壇作りと桜の名所、尾 根緑道を歩く」参加者募集

野津田公園では、2021年より野草育成プロジェクトを行っており、今年も3月22日から始まる全4回シリーズがスタートします。

今回のツアーは野津田公園との合同企画で、野津田公園主催のワークショップと町田市観光コンベンション協会のガイドウォークを楽しむツアーです。第1回では苗を育てるために、野津田公園で採取した野草のタネをポットに植え付けます。

開催日 第1回 3月22日(日)・第2回 4月29日(水・祝)



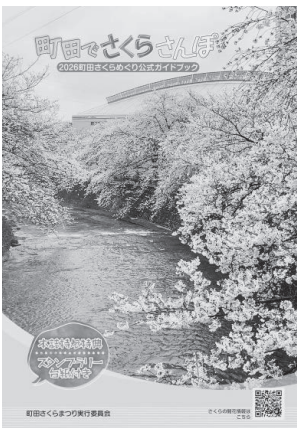
タネ植え付け体験後は、尾根緑道をウォーキングします

●参加費 大人1,600円／小学生以下のお子様1,400円(講座・体験費・資料・ガイド・保険料含む) 詳細・お申込は「まちだふらっと」(<https://machida-furatto.com/>)をご確認ください。

### 町田のさくらの魅力を 発信しよう

今年も「町田さくらまつり」を3月28日(土)・29日(日)の2日間にわたり、芹ヶ谷公園会場・尾根緑道会場・恩田川会場の3会場で開催いたします。

各会場では、町田市の名産品をはじめ、交流都市や地元商店会による多数の模擬店が出店し、幅広い世代の皆さまにお楽しみいただけます。地域の魅力あふれる催しや飲食をご堪能いただきたいながら、春のひとときを



『町田さくらめぐり公式ガイドブック』町田ツーリストギャラリーにて配布中

お過ごしください。

また、さくらの季節をより楽しんでいただけるよう、「町田さくらめぐり公式ガイドブック」を発行しました。昨年に続き、インスタグラムを使用した「町田のさくら」に関連した投稿を募集します。

ハッシュタグ(井町田さくらまつり)を付けて、写真を投稿してください。「美しい」「かわいい」「楽しい」と感じた瞬間を共有して、町田のさくらの季節を満喫しましょう。

### 協会会員募集

当協会では、その事業目的にご賛同いただいた諸団体や個人の皆様と連携を構築し、一体となって町田の観光を盛り上げるため、会員制度を設けています。

2026年度協会会員を募集いたします。ご加入お待ちしております。

#### ●団体正会員・賛助会員

年会費各1口1万円

#### ●個人正会員・賛助会員

年会費各1口3千円

いずれも1口以上で、お申込みください。応募資格や応募方法などの詳細はホームページ「町田市観光ガイド」(<https://machida-guide.or.jp/>)を参照ください。

## 報告

### 合同企画「宇宙★星をみに 行こう!」を実施しました

12月12日(金)「宇宙★星をみに行こう!」ガイドツアーを実施しました。今回のツアーは相模原市観光協会との合同企画で、JAXA相模原キャンパス、相模原市立博物館のプラネタリウム、カナコー子ども天文台などを訪れました。

月面を再現した施設の見学、プラネタリウムの鑑賞やカナコー子ども天文台での天体観測を体験しました。カナコー子ども天文台はご厚意により貸し切りで開放していただき、ゆつくりと観測を行うことができました。

寒い中での実施になりましたが、参加者の皆様からは楽しかったとの声を聞くことができました。



カナコー子ども天文台で冬の夜空を観測しました

会員限定  
掲載無料

# MEMBERS VOICE

貴社自慢の商品・企画・サービスをPR

掲載のお申込みは  
当会議所 総務広報課まで



## 空間を変えると売り上げが変わる 物件を魅せるホームステージング

売買物件を中心に、空間の魅力を最大化するインテリア提案を行っています。築古・リフォーム物件へデザイナーが家具や小物を演出。内覧印象を向上させ、購入決定までの期間短縮をサポート。

おしゃれな生活が具体的に想像できることで購入に至った実績が多数ございます。下見・購入・設営まで一括対応。ワンルームからファミリータイプまでお任せください。



### インテリアデザイン tamacodesign (たまこデザイン)

住 所：町田市  
電 話：080-3207-3233  
MA I L：info@tamaco0.com  
U R L：https://tamaco-design-9xh1m9z.gamma.site/  
営業時間：10:00～18:00 (土日対応)  
定休日：水(作業時間について  
相談可能)



## 不動産投資家の成功を支えています 競売不動産活用で資産構築！

不動産投資家の成功を、舞台裏から支え続けて30年。競売不動産は一般市場とは異なる“限られた情報市場”。扱える専門家は多くありません。物件選定から落札戦略、占有解除、再生、出口設計まで一貫伴走。リスクを可視化し、利益を積み上げる仕組みを構築します。

★通常はご紹介者様のみ対象としている競売戦略個別相談の特別枠をご用意いたします。(掲載号発行日より30日以内・先着5名様)



### コンサルティング 株式会社ファンハウスネクスト

住 所：町田市金井ヶ丘4丁目14番47号  
電 話：090-4466-6888  
MA I L：info@fh-next.com  
U R L：https://fh-next.com/  
営業時間：平日10時～17時  
定休日：土日祝日  
担当者：國井 義博  
(くにいよしひろ)

## 町田で1年 この街に新しい美味しさを

食が紡ぐ絆と信頼、大切な方へのおもてなしをレストラン響で。

コース：Kyou Signature ¥16,500(税込・別途サービス料10%)  
テーブル席：4名様×2 / 2名様×3  
※8名様～14名様までの貸し切り可能  
※料理はコース価格以上で相談可能  
※個室はございません  
★■特別なひとときへのご招待■4名様以上のご予約でスパークリングワインを皆様へ(2026年8月末日まで※ご予約時にお伝えください)



### フランス料理 restaurant Kyou 響

住 所：町田市原町田3-3-1 オリンピア第一ビル2F  
電 話：042-816-2072  
U R L：https://www.instagram.com/restaurant\_kyou/  
営業時間：17:00～22:00 (L.O.20:00)  
定休日：日曜日・水曜日  
アクセス：JR横浜線町田駅JRターミナル口より徒歩3分/  
小田急線町田駅小田急線東口より徒歩9分  
担当者：細田



## 足のお悩みご相談ください！ 足のお悩みは当社へ！

『今の足の状態からわかる健康チェック』

腰痛、猫背、巻き爪、外反母趾などの原因、実は足の歪みによるかも？

四次元計測器で、あなたの足の静止状態、歩行状態を分析、足の現状をお伝えしながらお悩み解決方法や靴の履き方、選び方など足周りの環境整備の方法をアドバイスさせていただきます。

★「情報誌を見た！」で通常測定&カウンセリング料5,500円(税込)が半額に！(2026年5月31日まで)



### 健康サポート 株式会社足幸(ソッコウ)

住 所：町田市南成瀬2-26-7  
電 話：090-1999-0631  
MA I L：sokkou\_usami@yahoo.co.jp  
U R L：https://www.sokkou.co.jp/  
営業時間：10時～18時  
定休日：日曜日  
担当者：宇佐美



# Masayo Kaneko

株式会社せん・カネコ  
代表取締役

## 金子昌代

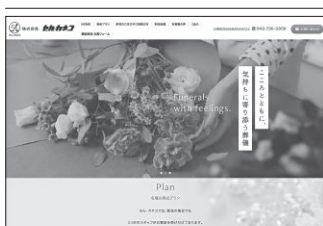
### 地域に根ざし、故人と遺族の双方を尊ぶ葬儀を提供



第103回



株式会社せん・カネコの創業者・金子仙太郎の次女。同社葬儀場に併設されたカネコ花壇でフローリストとして働いたのち、令和3年に代表取締役役に就任。先代が築いた「地域に根ざす葬儀社」の矜持を軸に、さらなる躍進を志す。令和7年11月からは町田商工会議所女性会会長として経済振興にも尽力する。



壮大な儀式から小規模の葬儀まで幅広く対応する「せん・カネコ」のウェブサイト。



株式会社せん・カネコ  
町田市野津田町214  
TEL 042-735-3309  
URL <https://www.sen-kaneko.com>

せん・カネコは、昭和46年に父・金子仙太郎が創業した葬儀社です。もとも母方の祖父が大田区で葬祭業を営んでいて、父はそこで経験を積んだのち、野津田に社屋を建てました。当時はまだ町田に葬祭場がなかったそうで、それ以来、地域の皆さまの最期のお別れをお手伝いしています。

当社はカネコ花壇という生花店を併設しており、私は同店のフローリストとして働いていましたが、令和3年12月に父が急逝して代表を継ぐことになりました。突然の承継でしたが、父の志と、これまで事業を支えてくださった従業員の方々の雇用を守りたいという一心で経営に取り組み、何とか就任5年目を迎えたところです。

この地に根ざしてきた当社は、常に

「二人ひとりに寄り添う葬儀」の提供を目指しています。近年は簡素な家族葬が好まれる傾向もありますが、私たちができるだけ故人の生涯にふさわしいお見送りを差し上げることが大切だと考えています。つまり、皆さまのご事情やご予算に応じて、亡き方とご遺族の双方を尊重した儀式を提案するように心がけています。また、最初のご相談から葬儀後のケアまで、専任担当が一貫して行う体制にもこだわっています。そのような「安心の積み重ね」によってお寺さまからもご信頼いただき、ご指名をいただく機会も多くなっています。

この仕事を通して思うのは、生まれてくる命と同じように、亡くなっていく命もまた尊いということ。人生を懸

命に歩んでこられた方が最期まで丁寧に扱われる社会であってほしい——そう願っています。生前の父が「仙ちゃん」の愛称で親しまれ、今もたくさんの方が慕ってくださるよう、人と人のつながりはとても尊いからです。皆さまが「仙ちゃんの娘さん」と声をかけてくださるたびにご縁をありがたく思いますし、だからこそ、父が尽力した地域団体の活動にもできる限り参加しています。また、昨年11月には町田商工会議所女性会の会長も拝命しましたので、会員の皆さまとともに、そちらの運営にも懸命に臨む所存です。

令和8年の今年、せん・カネコはおかげさまで創業55年に至ります。葬儀をご用命くださる方はもとより、当社事務所に立ち寄ってお茶を飲んでいただける方やおしゃべりを楽しんでいただける方、いつもお花を買いに来てくださる方まで、すべての人とのつながりが私たちの原点です。これからも地域に根ざし、「せん・カネコでよかった」と実感していただける葬儀を提供するべく邁進してまいります。

# 経営トピックス Management Topics



## 営業アクションプランを作りましょう

町田市経営診断協会 福田 幸俊（中小企業診断士）

「もっと営業を頑張って売上が伸びせないかな」「人手不足なので効率的な営業をして受注したいな」と考える方は多いと思います。しかしながらただやみくもに時間や労力を費やしても、うまく行かないことが多いのが実情ではないでしょうか。

そんなお悩みの方に向けて、無料で営業効率をあげ、売上を伸ばす方法の一つとして、営業アクションプランの作り方を紹介いたします。営業アクションプランは大企業ではなく、中小企業の方こそ作った方が良く、常日頃から私は考えています。

### ●営業アクションプランとは

そもそも営業をするためにどんな行動を取るかは、日頃営業をしている方の頭の中にあるのが普通です。それを書き出して振り返るだけですから、営業アクションプランは、決まった書式もなく誰でも簡単に作ることはできます。ただ、作り方や使い方に多少慣れが必要なのがあります。

営業アクションプランは①誰が②いつからいつまで③どのような順番で④何をする、のかを書き出します。私は更にアクションごとの目標値も示すこ

とをお勧めしています。

### ●作成すると売上が伸びる理由

それではなぜ営業アクションプランを作ると売上が伸びるのででしょうか。作ることににより、次のメリットがあります。第1に書き出すことにより、不足するアクションが無いかが、確認することができま。他の方法が無いかを考えるきっかけになります。第2に他の人から客観的に助言を受けることが可能になります。第3にスケジュールが明確になるので、マンパワーや資金など必要なタイミングも明確になります。その結果、勘と経験に頼った再現性の無い営業から脱却ができます。

### ●営業アクションプランの利用例

私が支援していたデザートテイカアウト店の例になります。地域でも評判の店で売上が伸びており、2号店をフランチャイズで出したいと思っていました。口コミでの評判なのでどのよう2号店出店を知ってもらおうか、またどのよう2号店経営者を募集するのにかにも悩んでいました。色々話をしているうちに、今はネット広報をしていますが、実はパートやアルバイトが若い人中心で、ネット対応をする力が

あることが分かりました。検討した結果ホームページを刷新し、告知するだけではなく、クラウドファンディングを行い、ファン作りを先行して始めようとの話になりました。ここで問題なのは学生のパートが、試験期間中は対応できない、そのため他のパート社員が多忙になり別の仕事している余裕が無いことが分かりました。そこで担当者やタイミングを明確にして、計画的に実施しようと考え、左図の通り営業アクションプランを作りました。

アクション		担当	目標値	予実	2026年														
					1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12			
大項目：営業チャネルの構築																			
中項目：2号店経営者募集																			
小項目：マッチングサイトでの募集								←											
小項目：地域誌、ラジオでの募集								←											
中項目：ネット戦略																			
小項目：ホームページの改定								←											
小項目：Instagram、Tiktokの開始								←											
小項目：クラウドファンディング																			

学生が1〜2月は多忙なので、まずはホームページ改定から進めます。経験のある学生を中心にを行うインスタグラムやクラウドファンディングは、試験の終わる3月から実施することとし

ました。行動すべき内容と時期が明確になったので、今は業務や試験の合間を見計らって担当者は準備を進めていきます。なおこのお店では営業だけではなく、資金調達もアクションプランを作成しました。クラウドファンディングだけはでなく、金融機関からの調達や補助金活用も考えています。

### ●注意点

営業アクションプランを作る上で2点注意することがあります。1つ目は、書く内容は必ず具体的に何をするのか明確にすることです。私が支援する場合は、実施したい内容を大項目とし、さらに中、小項目に分けることで何をするのか分かるようにしています。

もう一つは進捗状況を確認し、必要に応じて修正することです。計画通りに進まないことが多くなります。その時に放置するのではなく、どこが止まっているのか、順番を入れ替えるなど工夫できないのかなど、都度確認しましょう。計画期間にもよりますが、上記のデザート店の場合1週間ごとに進捗状況を確認することとしました。また一部学生が担当者になるため、正と副の二人体制としました。必要に応じて、アクションそのものの見直しをしても良いでしょう。

このアクションプランはエクセルに入力しただけです。アイデア出しには時間がかかりましたが、アクションプラン自体は1時間程度で作ることができました。皆さんもアクションプランを作り、売上を伸ばしませんか。

# 中小企業のセキュリティ対策

## 26年版の10大脅威を公表

### AIめぐるリスク 組織向け3位に

独立行政法人情報処理推進機構（IPA）では、情報セキュリティ対策の普及を目的として2006年から、前年に発生した情報セキュリティ事故や攻撃の状況などを「情報セキュリティ10大脅威」として公表している。1月29日に公表した「情報セキュリティ10大脅威2026」は、25年に発生したセキュリティ事故や攻撃の状況などからIPAが脅威候補を選定し、情報セキュリティ分野の研究者、企業の実務担当者など約250人のメンバーで構成する「10大脅威選考会」の投票を経て決定したものである。

「組織」向け脅威では、1位の「ランサム攻撃による被害」と2位の「サプライチェーンや委託先を狙った攻撃」は23年以降、4年連続で順位に変わりがなかった。25年もランサムウェアに感染した企業・組織が多く確認され、取引先を含むサプライチェーン全体に深刻な影響を及ぼした事例もあり、こうした情勢がランキングにも反映されていることがうかがえる。また、今回、初めて脅威候補となった「AIの利用をめぐるサイバーリスク」が3位にランクインした。AI（人工知能）の利用をめぐるサイバーリスク



で想定されるものは多岐にわたる。AIに対する不十分な理解に起因する意図しない情報漏えいや他者の権利侵害といった問題、AIが加工・生成した結果を十分に検証せずのみにすることにより生じる問題、AIの悪用によるサイバー攻撃の容易化や手口の巧妙化、などが挙げられる。上位にランクインした背景には

組織における脅威の順位

順位	「組織」向け脅威	初選出年	10大脅威での取り扱い(2016年以降)
1	ランサム攻撃による被害	2016年	11年連続11回目
2	サプライチェーンや委託先を狙った攻撃	2019年	8年連続8回目
3	AIの利用をめぐるサイバーリスク	2026年	初選出
4	システムの脆弱(ぜいじゃく)性を悪用した攻撃	2016年	6年連続9回目
5	機密情報を狙った標的型攻撃	2016年	11年連続11回目
6	地政学的リスクに起因するサイバー攻撃(情報戦を含む)	2025年	2年連続2回目
7	内部不正による情報漏えいなど	2016年	11年連続11回目
8	リモートワークなどの環境や仕組みを狙った攻撃	2021年	6年連続6回目
9	DDoS攻撃(分散型サービス妨害攻撃)	2016年	2年連続7回目
10	ビジネスメール詐欺	2018年	9年連続9回目

このような多岐にわたるリスクの存在が考えられる。

「組織」向け脅威への対策は、セキュリティ対策情報を継続的に収集し、使用している機器やサービスに適切なセキュリティ対策を講じつつ、各脅威が自組織の事業や体制に、どのようなリスクがあるのかを洗い出すことが重要である。さらに委託先を含むサプライチェーン上のリスクの洗い出しや対策状況の確認についても可能な限り同等に行うことが望まれる。

対策の具体的な検討に当たっては、IPAが公表する「中小企業の情報セキュリティ対策ガイドライン」や各種技術資料を参考にしていきたい。

### 手口は巧妙に変化 常に情報収集を

一方、「個人」向け脅威では、「インターネットバンキングの不正利用」が23年以降、圏外となっていたが、4年ぶりに復活した。昨今の被害の状況を踏まえた結果と考えられる。

「個人」向け脅威のラインアップに大きな変化はなかったが、脅威の呼称が同じであっても、常に手口は巧妙に変化し続けている。IPAのウェブサイトで、最新の手口に関する情報を確認し、手口の変化に応じた対策を把握することが重要である。情報収集に当たっては、IPAのウェブサイトに当たっては、IPAのウェブサイトにや公式SNS（ソーシャル・ネットワーキング・サービス）を活用していただきたい。

「情報セキュリティ10大脅威2026」の詳しい解説は、2月下旬以降にIPA

のウェブサイトでも順次公開する予定である。IT・セキュリティ担当者が情報セキュリティの最新動向を把握するためだけでなく、対策の検討や組織内教育などにも活用してほしい。

「情報セキュリティ10大脅威2026」についてはこちらを参照



「執筆者」独立行政法人情報処理推進機構 江島和氏 / 「会議所ニュース」2025年10月21日号（日本商工会議所発行）より転載

## ナンプレパズル

### （ルール）

- 空いたマスに1から9までの数字を埋めて完成させましょう。
- タテ・ヨコ各9列と太線で囲んだブロック（3×3の9マス）の中に同じ数字は使えません。
- 最後に、「二重枠に入る二つの数字の合計をお答えください。」

解答は14ページ

				7		4	9
		8	2	4			5
		5			1		
	4		9			1	7
	9		2		1		3
3	5		4				6
		2			7		
9			5	7	3		
1	3		9				

# 「当たり前前の営業時間を見直してみる」

広島市から東に車で1時間ほど、福山市との間に竹原市というまちがあります。

以前NHK連続テレビ小説『マッサン』の主人公のモデルとなったニッカウキスキーの創設者・竹鶴政孝の生家だった酒蔵などが、重要伝統的建造物群保存地区として美しいまち並みを残しています。

この竹原市に「御幸(みゆき)」という老舗のお好み焼き屋さんがあります。1972年の創業から50年以上にわたって地元のお客さんに支えられてきました。

広島のお好み焼きといえば、クレールのように薄く敷いた生地の上に大量のキャベツや中華麺、豚肉や海鮮などを乗せてつくるのが一般的です。

御幸では、創業者が大阪で修業したこともあって、キャベツなどを混ぜ込んだ生地をホットケーキのように厚く焼く、関西スタイルのお好み焼きも提供しています。

御幸では先のコロナ禍を機に、ほかの店と同様、家で食べられるメニュー

を強化しました。

通常通り鉄板で焼き上げたお好み焼きを冷ました後、適度に水分を吸収する専用容器に入れ、真空パックにしたものを急速冷凍します。

冷凍の商品ラインアップを持ったことにより、クール便での通販のほか、あらかじめ商品を送って催事や出張販売に遠くまで行くことが可能になりました。ここまではコロナの影響を受けたほかの多くの飲食店にも共通する話です。

御幸が面白いのは、コロナによる落ち込み期間が明け、多くの飲食店が通常営業に戻す中、「コロナによって自宅での飲食が当たり前になったお客さんの消費行動は元には戻らない」という判断に基づいて、店舗の営業時間を大幅に短縮したところだ。

具体的には、夜営業をやめ、ランチ営業を16時までとし、19時まで通販やテイクアウトで販売するためのお好み焼きをひたすら焼くという営業スタイルに変えました。

16時以降は、テイクアウトの注文に

は対応しますが、接客を伴う食事提供の営業はしません。

商品は提供するけれど、サービスとして人手のかかる時間と空間の提供を減らし、その分を店舗であれ通販であれ「わざわざ買いにきてくれる客」のためのものづくりに充てるというビジネスモデルの転換を試みました。

同時に、ウェブサイトやSNSなどを通じ、商品の魅力やくつろぎの雰囲気などを伝える情報発信を充実させることにも取り組みました。家庭的で老舗のお店が持つ懐かしい世界観を表すキャラクターを中心に、デザインテイストやコミュニケーションに一貫性を持たせ、きちんとブランディングしました。

情報発信の強化と並行して、広島県のアンテナショップを通じて東京や大阪など、遠方の都市部へ積極的に営業や出張販売に出かけ、地道に遠隔地のファンを増やしてきました。

客の理解や定着まで少し時間はかかったものの、夜の営業をやめたことで逆に昼の営業時間は混んできました。

土日には駐車場に県外ナンバーの車が多く押し寄せ、行列ができる店になっています。

人手不足の中で限られたリソースを効率的に使い、次世代につながる事業への転換も見据えて取った作戦が「当たり前前の営業時間を見直す」だったのです。

## 渡辺 和博／わたなべ・かずひろ



合同会社ヒナニエ 代表。1986年筑波大学大学院理工学研究科修士課程修了。同年日本経済新聞社入社。一丁分野、経営分野、コンシューマ分野の専門誌の編集を担当。その後、日経BP 総合研究所 上席研究員を経て、2025年4月から現職。全国の自治体・商工会議所などで地域活性化や名産品開発のコンサルティング、講演を実施。消費者起点をテーマにした商品育成を支援している。著書に『地方発ヒットを生む 逆算発想のものづくり』(日経BP社)。

一丁分野の専門誌の編集を担当。その後、日経BP 総合研究所 上席研究員を経て、2025年4月から現職。全国の自治体・商工会議所などで地域活性化や名産品開発のコンサルティング、講演を実施。消費者起点をテーマにした商品育成を支援している。著書に『地方発ヒットを生む 逆算発想のものづくり』(日経BP社)。

# cheering 応援します!! new member 新しい会員

●新入会員の紹介 ご加入いただきありがとうございました。〔第172-173回常議員会で承認された方々です〕(順不同 敬称略)

事業所名	所在地(住所)	業種
郷原タクシー	図師町	旅客運送業
居酒屋 く 小鉄	高ヶ坂	居酒屋
(株)FABLO	玉川学園	建物・店舗装備・建物維持管理のコンサルタント
(株)Nutrition Laboratory	森野	コンサルテーション
(株)ノビック	中町	杭工事や地中障害物撤去工事
(株)ミツガシ幸健	三輪町	健康食品の卸ろし、販売
(株)オフィスレゾネイト	府中市押立町	経営コンサルティング
(同)シューティングスター	野津田町	スポーツスクール
(株)ラピス・ラズリ	原町田	飲食・美容サロン
ポーラ化粧品	相模原市中央区	エステ・化粧品販売
(株)心和住設	南成瀬	リフォーム業
町田痩身マッサージサロン ラシル	原町田	女性専門の痩身マッサージサロン
(株)日尚園	旭町	樹木診断士、樹木管理業、緑地管理
上野照明	山崎町	映像制作
高森カイロプラクティックオフィス	根岸	骨盤矯正による自然治癒力向上・痛みに対する対症療法

## 企画事業委員会

### 会員交流(チャリティ) ゴルフ大会を開催



澤井会頭による始球式

3月6日に、企画事業委員会主催で「会員交流(チャリティ)ゴルフ大会」を市内の東京国際ゴルフ倶楽部にて開催した。

当日は59名が参加し、春晴れの中、各参加者同士が交流しながらプレーを楽しんでいた。

今回も、表彰式は行わずに、昨年同様前半9ホールで順位を決める方式で開催した。

なお、チャリティ大会として開催しているため、参加費の一部を後日関係団体へ寄付する予定です。

## 労働保険事務組合の案内

### 事務委託で

### 業務の効率化を

従業員を1人でも雇っている事業主は、規模や業種に関わらず労働保険(労災保険、雇用保険)に加入し、必要な事務手続きをしなくてはなりません。煩雑な事務を負担に感じる事業主に代わって事務を行うのが、厚生労働大臣の認可を受けた労働保険事務組合です。保険年度の始期となる、4月からの事務委託をお勧めします。

#### ●事務組合へ委託するメリット

メリット1 労働保険料の申告や納付等の事務負担が軽減されます。

メリット2 保険料の額にかかわらず、3回に分けて納付できます。

メリット3 通常、労働保険に加入することができない中小事業主や役員、家族従事者の方も労災保険に加入することができ、(特別加入制度)※当組合で扱える特別加入は、年間100日以上勤務する従業員を雇用している中小事業主です。一人親方の特別加入は行っていません。

●事務組合への加入要件  
町田市内の事業所で、当所の会員であること。  
1名以上の従業員がいること。事務委託手数料等、詳しくはお問合せください。

▼問合せ先・当所総務部会員サービス課 労働保険事務組合 TEL 722・3594

#### 会員交流チャリティゴルフ大会 ご協賛事業所一覧

(3/6現在、敬称略・順不同)

- 東京ガスライフバル澤井(株) 創建
- いちかわライズビジネス(株) 愛知金物建材(株)
- (株)竹梅
- (有)山路フード
- (株)カイセ工業
- (株)イーグル建創
- (株)町田双葉
- (株)タマパーク
- (株)セルビア
- (有)アーリーハード
- (株)セレモア
- 東京国際ゴルフ倶楽部

この度はご協賛をいただき、誠にありがとうございました。

# 生命共済制度 加入 キャンペーンのご案内

町田商工会議所では、共済制度の普及を目的に、左記の期間でキャンペーンを実施いたします。

①「生命共済制度加入促進キャンペーン」

期間… 4月1日(水)～9月30日(水)

②「春のBWC共済制度キャンペーン」

期間… 4月1日(水)～6月30日(火)

キャンペーン期間中はアクサ生命保険(株)推進員および当所職員が、事業所を訪問させていただきますので、よろしくお願いたします。

また、キャンペーン期間中に、新規加入、増口していただいた事業所には粗品をプレゼントしております。ぜひこの機会に、共済制度を活用して、福利厚生の実や事業保障をご検討ください。

※資料のご請求は左記にお問い合わせください。

▼問合せ先…当所会員サービス課  
TEL 7222・3594



## New生命共済制度

町田商工会議所では、会員事業所で働く従業員の福利厚生の実や、経営者の事業保障に必要な各種共済制度をご用意しております。

当制度は、1口800円から加入する事ができ、生命保険としての保障(死亡保険金、各種入院給付金、一時金など)に加え、町田商工会議所の独自給付金制度(見舞金、祝金など)を実施し、現在約2,000人の皆様にご加入いただいております。

ぜひ、共済制度を活用して、福利厚生の実や事業保障をご検討ください。

## For You のご案内

月額掛金800円(1口)からご加入いただけます。

1口の保障内容はコチラ

死亡保険金  
50万円※

高度障害保険金  
50万円※

不慮の事故による入院  
1日2千円

※不慮の事故などによる死亡の場合、災害保険金適用で250万円となります。

ガン入院一時金  
2万円

6大生活習慣病  
入院一時金  
1万円

ガン先進医療一時金  
5万円

### 11P ナンプレパズル 解答【答:7】

8	2	3	1	5	7	6	4	9
6	1	9	8	2	4	3	7	5
4	7	5	6	3	9	1	2	8
2	4	6	3	9	5	8	1	7
7	9	8	2	6	1	5	3	4
3	5	1	7	4	8	9	6	2
5	8	2	4	1	6	7	9	3
9	6	4	5	7	3	2	8	1
1	3	7	9	8	2	4	5	6

### 編集後記

満開の桜とともに、春風が心地よい季節となりました。町田市内でも賑やかな桜の催しが各所で行われています。今しか味わえない美しい春の景色を、ぜひ皆さまも楽しまれてはいかがでしょうか。

さて、次月号からは新たな企画連載をスタートいたします。

これからも皆さまの声に耳を傾け、より充実した誌面づくりを目指してまいります。

引き続き変わらぬご愛読のほど、どうぞよろしくお願いいたします。



福川印刷株式会社

FUKU-JIRUSHI



<https://fuku-jirushi.co.jp>

### 小さな直営工事店

(塗装工事) (屋根工事)

※見積無料  
お気軽にお電話下さい※

(屋根塗装)  
(ペンキ全般)

板金屋根  
カラーベスト  
各産地瓦  
雪止瓦  
積水U瓦



愚子(ペンキ)

[www.touhoku-yane.com](http://www.touhoku-yane.com)

※ホームページ見てネ



セキスイ  
屋根工士 No.2742  
本人(私)

(屋根工事)  
10年補償のお店 ●鶴川 ●高ヶ坂

## 東北建装

☎042-735-7235

●相談料無料・秘密厳守 ●事業者のあらゆる相談を承ります

# 4月経営専門相談のご案内

相談項目	相談員	日時	相談内容例
経営全般・ 各種融資・創業	経営指導員	毎日 9:00~17:00 (土曜・日曜・祝日を除く)	○経営全般・各種融資制度・創業など
第二創業(経営革新)			○経営革新
事業承継	多摩ビジネス サポートセンター		○経営者の皆様の「円滑な事業と雇用のパトタッチ」 をお手伝い
金融	日本政策金融公庫	4月13日(月) 13:00~16:00 (予約制)	○設備資金や運転資金の借り入れ ○借り替えや条件変更などについての相談
	東京信用保証協会 (創業アシストプラザ)	4月15日(水) 13:00~16:00 (予約制)	○創業融資などについての相談
法律	弁護士	4月9日(木) 9:00~11:30 ※事前予約制とし、相談時間は お1人様30分程度とさせていただきます。その他応相談。	○業務委託をめぐるトラブル問題 ○取引上のトラブル・債権回収に伴うトラブルなど ○フランチャイズ契約をめぐるトラブル ○不動産取引をめぐるトラブル
税務・会計	税理士	※お申込をいただいた後、日程を 調整した上で実施いたします。	○経理、事業承継、法人税・所得税・相続税など
労務・年金	社会保険労務士		○就業規則、退職手続き、労働保険(労働災害・雇 用保険)、年金など
登記	司法書士		○不動産や会社・法人の登記など
許認可	行政書士		○建設業の許可など各種申請書類の作成など
特許・商標・意匠	弁理士		○発明・特許・商標などの産業財産権に関する取得運用
労働	東京都労働相談情報 センター多摩事務所		4月14日(火)、4月28日(火) 13:30~14:30、15:00~16:00

●会場は、当所1階相談室となります。●相談ご希望の方は、企業支援部 Tel 724・6614までお気軽にご連絡下さい。  
労働の相談希望の方は、労働相談情報センター Tel 595・8293

## 商工会議所

## LOBBO調査

2026年2月

業況D1は、設備投資需要がけん引し  
3か月ぶりに改善。先行きは、物価高  
対策等への期待感から明るい兆し

全産業合計の業況D1は、▲16.8  
(前月比+1.1ポイント)。建設業で  
は、公共工事や設備投資が底堅く推移  
する中、大雪の影響による除雪作業が  
増加したほか、製造業では、引き続き  
堅調な設備投資・半導体需要を背景に  
機械器具関係で引き合いが見られ、改  
善した。日本海側を中心とした大雪な  
ど、悪天候による物流遅延や外出控え  
が発生しており、配送の遅れに伴う生  
鮮品の相場上昇や、小売店や飲食店に  
おける客数減少が広く聞かれた。もっ  
とも、高水準での賃上げが消費マイ  
ンドを下支えしていることに加え、自家  
需要を中心としたパレンタイム商戦も  
追い風となり、業況は3か月ぶりに改  
善した。やや長い目でみると、202  
5年2月をボトムに回復傾向がうかが  
える。

商工会議所LOBBO調査(早期景  
気観測)は、各地商工会議所のネッ  
トワークを活用し、地域や中小企業  
が「肌で感じる足元の景況感」や  
「直面する経営課題」(採用、設備投  
資、賃金動向等)を全国ベースで毎  
月調査し、その結果を集計・公表し  
ています。最新の調査結果は、ホー  
ムページでご確認ください。  
<https://cci-lobbo.jccci.or.jp/>

## 街の掃除屋さん

お掃除の事ならお任せください

- △アパート・マンション定期清掃
- △駐車場巡回清掃 △空き室清掃
- △ハウスクリーニング
- △簡単な剪定、草刈…etc



**CSS** (株)クリーンサポートサービス  
町田市成瀬7-5-13  
TEL 042-850-6495 FAX 042-850-6496

受注件数ナンバー1・業界最安値

消防設備点検は当社におまかせ!

### 【業務内容】

消防設備保守点検・防火対象物点検  
防災管理点検 他

消防設備に関してお困り事がございましたら、  
是非ご連絡下さい。



**消防設備メンテ企画**  
町田市本町田 3017-19  
TEL 080-4364-6996

新規会員募集中！お問合せ大歓迎！

# 町田市役所が設立した福利厚生サービス

# さるびあタウン

中小企業で働く皆様の

**健康 余暇 暮らし** を応援します



**給付金** お祝い  
入院 お悔やみ

小・中学校入学 **1万円**  
結婚25・35・50周年 **1万円**  
満20歳 **1万円**  
結婚 **2万円** 出産 **1万円**  
入院・住宅災害 **3千円~10万円**  
弔慰金 **1万円~10万円**

スキルアップ応援します！

## 自己啓発 受講料補助

**3千円~5千円**  
年度1回

## 全国組織の福利厚生 団体に加盟

全国各地の宿泊施設や  
レジャー施設の割引  
物販購入・生活サポート  
**送料無料や50%OFFなど**  
お得な物販販売あります！

会報誌に**超お得なクーポン**が  
ついています！ 3カ月に2枚利用可

近隣の温泉が**150円~**  
例：横浜青葉温泉 喜楽里別邸・おふろの王様・  
極楽湯多摩センター店・天然温泉ロテンガーデン...  
書籍購入補助**300円**  
動物園・水族館が**格安価格**に  
例：ズーラシア・新江ノ島水族館...

さらに  
各種チケットの割引販売も  
あります！  
温泉・レジャー・展覧会・映画

身近なお店 **ギフト券  
抽選割引販売**

例：回転寿司・アイスクリーム・ファーストフード・  
コーヒーショップ...  
3,000円 → **2,400円**

月額おひとり  
**これ全部で  
500円!?**

おひとり様での入会の  
場合は月額700円です

はい！  
町田市役所からの  
支援を受けて運営する  
安心・とってもお得な  
制度です！

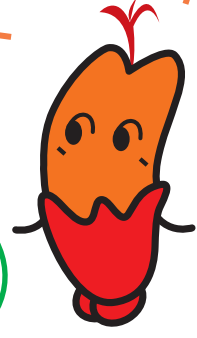
**健康診断受診  
補助**

会員1人 年度1回  
**1,000円~1,600円**  
事業所へ補助金支給

**人間ドック**  
提携(割引)価格+補助  
例：一般47,300円  
→ **会員35,700円**

楽しいイベント  
工場見学・講習会・  
バスツアー

例：さつまも掘り・柿狩り・みそ作り・お正月飾り  
**会員特別価格**



さるびあタウンのシンボルキャラクター「サルビー君」町田の花の妖精です



**事業主の方へ**

○福利厚生が充実していることは、従業員を大切にしているという  
メッセージとなり、人材確保や定着率向上につながります  
○事業主負担の入会金・会費は**税法上損金扱い**となります  
従業員満足度を高めながら、税負担を軽減するという  
大きなメリットが生まれます！

**ご加入できる方 / 入会金・会費**

○入会資格 (①または②に該当)  
①町田市で活動する中小企業の勤労者 (パート従業員等を含む)・事業主 (居住地を  
問いません)  
②町田市内に居住する中小企業の勤労者 (会社の所在地を問いません)  
○入会金 (1人あたり) 300円 月会費 (1人あたり) 500円  
※お一人での入会の場合は700円



町田商工会議所ニユース4月号  
令和8年3月20日発行 (第360号)  
発行 町田商工会議所  
TEL 042-722-5957  
FAX 042-729-2747  
〒194-0013 東京都町田市原町田3-3-22  
印刷製本 福川印刷株式会社  
TEL 042-791-2411  
FAX 042-789-7313  
定価100円(税別)  
※この購読料は会費に別記